

Dein Job mit klarem Ziel: #klimapositiv



Mit rund 80 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an den Standorten Mannheim, Hamburg und Berlin sind wir seit über 40 Jahren für den nachhaltigen Einsatz von Energie in Unternehmen und Einrichtungen aktiv.

Als Teil der MVV-Gruppe gehört die BFE Institut für Energie und Umwelt GmbH zu einem der führenden Energieunternehmen Deutschlands, das rund 6.400 Mitarbeitende beschäftigt und zuletzt über 7,5 Milliarden Euro Jahresumsatz erzielt hat. Wir arbeiten gemeinsam an der Energiewende und wollen mit unserem „Mannheimer Modell“ bis 2035 #klimapositiv werden. Gehen Sie mit uns in Richtung Zukunft!

Begeistern auch Sie sich für eine Aufgabe mit Zukunft. Unser Standort Mannheim, Berlin oder Hamburg sucht Sie als

Consultant Sales Development (m/w/d)

Arbeitszeit: Vollzeit | Beginn: ab sofort

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail an k.schrodt@bfe-institut.com mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Für Fragen steht Ihnen Katharina Schrodt T +49 621 290 7670, gerne zur Verfügung.

www.bfe-institut.com

Das erwartet Sie bei uns:

- Aktive Neukundenakquise und erschließen neuer Zielgruppen und Branchen
- Du trägst maßgeblich zur Gestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie und -planung bei
- Bestandskundenpflege und -entwicklung zum Aufbau enger Kundenbeziehungen
- Du bist Bedürfnisverstehender deiner Kunden
- Durchführen von Vertriebsaktivitäten und aktives Verfolgen deiner Verkaufszahlen und -ziele
- Du beobachtest Trends und Wettbewerber auf dem Markt
- Zur Neukundengewinnung nimmst du gerne an Messen und Events teil

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder einer Unternehmensberatung mit Schwerpunkt Energie
- Professionelles Kommunikationsvermögen und verbindliches Auftreten
- Kundenorientierung
- Erfahrung und Erfolge im B2B-Vertrieb und idealerweise ein bestehendes Netzwerk
- Dienstleistungsorientierung & Kommunikationsgeschick gehören zu deinen Stärken
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Du bist ein Organisationstalent und besitzt die Fähigkeit, Prioritäten zu setzen
- Deutschlandweite Reisebereitschaft
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, idealerweise auch in Englisch

Das bieten wir Ihnen:

- Mobiles Arbeiten an bis zu 5 Arbeitstagen pro Woche
- Freie Standortwahl (Mannheim, Berlin, Hamburg)
- #teambfe: wertorientierte Unternehmenskultur, regelmäßige Teamevents
- Vielfältige Weiterbildungsangebote
- Attraktive Zuschüsse beispielsweise zur Kinderbetreuung und Altersvorsorge
- Zahlreiche Gesundheitsangebote und vieles mehr

Vielfalt in der Belegschaft ist uns besonders wichtig. Wir wollen, dass sich alle bei MVV frei entfalten können – unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Lebensalter, Identität, einer möglichen Behinderung oder unterschiedlicher Lebenssituationen. Wir unterstützen zudem aktiv die berufliche Entwicklung von Frauen in sämtlichen Unternehmensbereichen.